



# MODULO SALES ADVANCED

## SALT

### SMI Training Program 2022

Sales Account, Sales Manager, Sales Director

<p><b>Chi dovrebbe partecipare</b></p>	<p><b>Sales Account, Sales Manager, Sales Director</b> e tutti quelli che si occupano della parte commerciale nel settore Scale e Tappeti Mobili.</p>
<p><b>Perchè dovresti partecipare</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Imparerai gli elementi chiave di una strategia di vendita di successo nell'ambito della scale e dei tappeti mobili.</li> <li>• Imparerai gli elementi chiave di un'organizzazione di successo per supportare il business delle scale mobili e dei tappeti mobili.</li> <li>• Sarai in grado di avere da subito una conversazione d'affari usando argomenti normativi rilevanti.</li> </ul>
<p><b>Cosa imparerai</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Vendere Valore.</li> <li>• Identificare i bisogni inespressi del cliente.</li> <li>• Simulazione di vendita (Manutenzione, Nuovo Impianto, Ammodernamento).</li> <li>• Focus sui temi di interesse per Sales Account, Sales Manager e Sales Director.</li> </ul>
<p><b>Modalità di insegnamento</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 8 ore.</li> <li>• Aula ed Esercitazioni pratiche.</li> <li>• Centro di Formazione «Impianto Sicuro», Milano. Italia.</li> </ul>
<p><b>Caratteristiche</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Iscrizioni sempre aperte.</li> <li>• Question time a fine corso per soddisfare eventuali curiosità.</li> <li>• Test di valutazione a fine modulo per metterti alla prova.</li> <li>• Attestato Centro di formazione Impianto Sicuro.</li> </ul>
<p><b>Requisiti</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Devi aver frequentato con successo Business Development <b>BDS1</b>.</li> </ul>